

*Que hacer con mi empresa  
en un entorno de  
incertidumbre Global?*

## Diagnóstico de Mercado

- . La fabricación de semirremolques cae 50% en 2025
- . Inicia la revision del TMEC
- . Aduana de Nuevo Laredo inicia 2026 con una caída del 6.4%
- . Venta de tractos y camiones suma 14 meses a la baja

## Punto de Equilibrio

- . Reduce costos fijos y variables
  - . Reduce el número de unidades a vender
  - . Determina el objetivo de utilidad bruta que te permita cubrir los gastos
- $PE = \text{Total costos fijos} / \text{Precio unitario de venta} - \text{Costo variable unitario}$

**Break-even point!**

## Estrategia

- . Crea el FODA de tu empresa
- . Identifica los factores clave de éxito para 2026
- . Identifica las 3 acciones estratégicas más importantes

## Acciones

- . Actualiza tu presupuesto general 2026
- . Adelgaza a tu organización
- . Asigna tu inventario a cada prospecto y asegurate de vender de manera presencial

*No esperes a que el mercado mejore, actua de inmediato y realiza los ajustes necesarios antes de terminar el primer tercio de 2026*



Strength Reliability Guaranteed

Con información de INEGI,  
BANCO DE MEXICO, SICT.  
MARZO 2026